



Vertriebsassistentz (w/m) bei den Experten für Elektromobilität



E-Mobilität ist die Zukunft...und sie hat bereits begonnen!

Werde Teil von chargeIT mobility - einer der führenden Anbieter intelligenter Ladesysteme für Elektrofahrzeuge. Unsere leistungsfähigen IT-Technologien vernetzen E-Flotten, Stromnetze und Nutzer. Wir liefern von der reinen Ladesystem-Hardware über IKT-Lösungen bis hin zu vollständig integrierbaren Komplettlösungen.

chargeIT mobility bietet spannende Einblicke in die Welt der E-Mobilität und wir suchen Dich zur Unterstützung bei der Umsetzung neuer Ideen. Es erwartet Dich ein junges und dynamisches Team mit flachen Hierarchien und Freiraum zum Einbringen Deiner Persönlichkeit.

Aufgaben:

- Erfassung und Pflege der Stammdaten im CRM
- Mithilfe bei Projekten im Bereich Außenwirkung
- Akquiseaktionen unterstützen
- Erstellen von Angeboten und Angebotsunterlagen für spezielle Zielgruppen
- Auftrags-/Bestellabwicklung
- Unterstützung bei Messenauftritten und Events
- Unterstützung des strategischen Vertriebs bzgl. Geschäftskooperationen
- Reisen und Besprechungen vorbereiten

Anforderungen:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Affinität zu Vertrieb/Marketing, Erfahrung von Vorteil
- Hohe Team- und Kommunikationsfähigkeit
- Selbständige und strukturierte Arbeitsweise
- Sicherer Umgang mit MS Office
- Schnelle Auffassungsgabe
- Fremdsprachenkenntnisse von Vorteil

Interessiert?

Wir freuen uns über Deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Gehaltsvorstellung und möglichen Eintrittstermin per Mail an benedikt.freimann@hoch-rein.com

Du möchtest noch mehr über die Stelle und uns erfahren?

Weitere Informationen findest Du auf www.chargeIT-mobility.com