



## Praktikant Vertrieb (w/m) für mind. 3 Monate bei den Experten für Elektromobilität



E-Mobilität ist die Zukunft...und sie hat bereits begonnen!

Werde Teil von chargeIT mobility - einer der führenden Anbieter intelligenter Ladesysteme für Elektrofahrzeuge. Unsere leistungsfähigen IT-Technologien vernetzen E-Flotten, Stromnetze und Nutzer. Wir liefern von der reinen Ladesystem-Hardware über IKT-Lösungen bis hin zu vollständig integrierbaren Komplettlösungen.

chargeIT mobility bietet spannende Einblicke in die Welt der E-Mobilität und wir suchen Dich zur Unterstützung bei der Umsetzung neuer Ideen. Es erwartet Dich ein junges und dynamisches Team mit flachen Hierarchien und Freiraum zum Einbringen Deiner Persönlichkeit..

### Aufgaben:

- Begleitung des kompletten Vertriebsprozesses vom ersten Kundenkontakt über Angebotserstellung und Inbetriebnahme der Ladesysteme bis hin zur Nachbereitung
- Unterstützung der Vertriebsleitung beim Vertriebscontrolling und Reporting
- Durchführung von Datenanalysen und entsprechende Ableitung von Maßnahmen zur Steuerung der Vertriebsprozesse
- Erstellung von Präsentationen

### Anforderungen:

- Studium der Wirtschaftswissenschaften/Betriebswirtschaft idealerweise mit Schwerpunkt Vertrieb/Marketing
- Versierter Umgang mit MS-Office, insbesondere Excel und PowerPoint
- Freude am Umgang mit Zahlen
- Analytisches Denkvermögen sowie eine selbstständige und verantwortungsvolle Arbeitsweise

### Interessiert?

Wir freuen uns über Deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Gehaltsvorstellung und möglichen Eintrittstermin per Mail an [benedikt.freimann@hoch-rein.com](mailto:benedikt.freimann@hoch-rein.com)

### Du möchtest noch mehr über die Stelle und uns erfahren?

Weitere Informationen findest Du auf [www.chargeIT-mobility.com](http://www.chargeIT-mobility.com)