



Key Account Manager (w/m) bei den Experten für Elektromobilität



E-Mobilität ist die Zukunft...und sie hat bereits begonnen!

Werde Teil von chargeIT mobility - einer der führenden Anbieter intelligenter Ladesysteme für Elektrofahrzeuge. Unsere leistungsfähigen IT-Technologien vernetzen E-Flotten, Stromnetze und Nutzer. Wir liefern von der reinen Ladesystem-Hardware über IKT-Lösungen bis hin zu vollständig integrierbaren Komplettlösungen.

chargeIT mobility bietet spannende Einblicke in die Welt der E-Mobilität und wir suchen Dich zur Unterstützung bei der Umsetzung neuer Ideen. Es erwartet Dich ein junges und dynamisches Team mit flachen Hierarchien und Freiraum zum Einbringen Deiner Persönlichkeit.

Aufgaben:

- Ausbau und Pflege der Geschäftsbeziehungen zu Schlüsselkunden mit dem Ziel der nachhaltigen Umsatzsteigerung
- Bewertung der Kundenanforderungen und Formulierung von Lösungsansätzen
- Präsentation und aktiver Vertrieb unserer Produkte
- selbstständige Kundenentwicklungsplanung sowie das Erkennen von neuen Potentialen bei bestehenden Kunden
- Unterstützung bei der Erstellung von Kundenzufriedenheitsanalysen

Anforderungen:

- Studium der Wirtschaftswissenschaften, des Ingenieur- oder Wirtschaftsingenieurwesens
- Mindestens 5 Jahre Erfahrung im Vertrieb sowie nachweisbare Erfolge im Vertrieb
- Überdurchschnittlich hohe Kommunikations- und Kooperationsfähigkeit, professionelles und überzeugendes persönliches Auftreten
- Technisches Verständnis
- Strategisch arbeiten, unternehmerisches Denken und Kenntnisse von methodischen Kompetenzen

Interessiert?

Wir freuen uns über Deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Gehaltsvorstellung und möglichen Eintrittstermin per Mail an benedikt.freimann@hoch-rein.com

Du möchtest noch mehr über die Stelle und uns erfahren?

Weitere Informationen findest Du auf www.chargeIT-mobility.com